

岗位一：

职位名称：公司业务客户经理

工作地点：南京

用工形式：合同制

任职条件：

1. 年龄 35 周岁(含)及以下，本科及以上学历、学士及以上学位，从事银行或招聘岗位相关工作满三年及以上；
2. 具有良好的政治素质和职业修养，具有良好的团队协作意识及沟通协调能力，身体健康，无不良记录；
3. 认同徽商银行文化和价值观，作风正派，爱岗敬业，廉洁从业，具有较强的责任心和营销业绩；
4. 具有一定业务资源，具备丰富的业务经验、较强的营销意识、风险意识和客户服务能力；
5. 鼓励农村户籍人员报名，如属贫困户家庭人员(需相关证明)，同等条件下可优先录用；
6. 招聘人员应符合我行履职回避管理规定。

岗位职责：

1. 聚焦本地核心客户、机构客户开发与维护，推动本地机构存款、结算资金沉淀，拓展本地项目贷款及相关对公业务；
2. 客户营销谈判，为各类客户设计个性化综合合作方案；
3. 公司、投行、交银等大对公各条线产品营销推动，为支行同客户的业务合作提供专业保障；
4. 完成日常相关操作工作；
5. 领导交办的其他工作。

岗位二：

职位名称：小企业业务客户经理

工作地点：南京

用工形式：合同制

任职条件：

1. 年龄 35 周岁(含)及以下，本科及以上学历、学士及以上学位，从事银行或招聘岗位相关工作满三年及以上；
2. 具有良好的政治素质和职业修养，具有良好的团队协作意识及沟通协调能力，身体健康，无不良记录；
3. 认同徽商银行文化和价值观，作风正派，爱岗敬业，廉洁从业，具有较强的责任心和营销业绩；
4. 具有一定业务资源，具备丰富的业务经验、较强的营销意识、风险意识和客户服务能力；
5. 鼓励农村户籍人员报名，如属贫困户家庭人员(需相关证明)，同等条件下可优先录用；
6. 招聘人员应符合我行履职回避管理规定。

岗位职责：

1. 负责多场景下有融合业务需求的普惠客户、小企业集团客户、创新产品等综合业务；
2. 负责跨小企业、科创、交易银行、个金个贷等多条线产品的业务营销落地；
3. 协助支行负责人开展小企业和个贷业务综合营销与管理推动；
4. 完成日常相关操作工作；
5. 领导交办的其他工作。