

岗位一：

职位名称：客户经理

工作地点：和县、含山县、博望区

用工形式：合同制

任职条件：

1. 年龄 35 周岁及以下，统招全日制本科及以上学历、学士及以上学历，从事银行或招聘岗位工作满三年及以上；
2. 具有良好的政治素质和职业素养，具有良好的团队协作意识及沟通协调能力，身体健康，无不良记录；
3. 认同徽商银行文化和价值观，作风正派，爱岗敬业，廉洁从业，具有较强的责任心和营销业绩；
4. 具有丰富的业务经验、较强的营销意识、风险意识和客户服务能力；
5. 户籍不限，同等条件下工作地点户籍或具有当地工作经验者优先录用；
6. 招聘人员应符合我行履职回避管理规定。

岗位职责：

1. 收集和提供市场信息，研究客户需求，扩大客户群体；
2. 设计市场营销方案，营销我行产品，开展市场调研；
3. 严格按照行内制度、指引进行操作，把控风险，提高效益；
4. 对客户进行授信调查，撰写授信材料，进行日常的客户维护，做好贷后管理；
5. 完成上级领导和部门安排的其他工作。

岗位二：

职位名称：理财经理

工作地点：和县、含山县、博望区

用工形式：合同制

任职条件：

1. 年龄 35 周岁及以下，统招全日制本科及以上学历、学士及以上学历，从事银行或招聘岗位工作满三年及以上；
2. 具有良好的政治素质和职业修养，具有良好的团队协作意识及沟通协调能力，身体健康，无不良记录；
3. 认同徽商银行文化和价值观，作风正派，爱岗敬业，廉洁从业，具有较强的责任心和营销业绩；
4. 具有丰富的业务经验、较强的营销意识、风险意识和客户服务能力；
5. 户籍不限，同等条件下工作地点户籍或具有当地工作经验者优先录用；
6. 招聘人员应符合我行履职回避管理规定。

岗位职责：

1. 客户开发。主动寻找、识别和拓展客户，扩大优质客户群；
2. 客户维护。通过挖掘潜力客户综合金融需求，提供投资建议和理财方案，保持客户资产规模增长，增加营业收入和客户忠诚度；
3. 产品销售。合规销售我行及第三方理财产品，交叉销售其他产品，提供理财咨询、投资建议、理财规划等全方位的理财服务，满足客户需求；
4. 客户服务。建立和维护客户关系，收集和管理客户资料，分析和挖掘客户需求，提供优质服务，提高客户贡献度和客户满意度；

5. 营销推广。策划和参与各类产品的营销推广活动；
6. 团队合作。积极参与团队合作，与客户经理、大堂经理、柜面人员等密切配合，提高机构整体业绩；
7. 完成上级交办的其他工作任务。